



aiuta le PMI ad aggregarsi in network per poter acquistare meglio e creare nuove opportunità per la gestione del proprio business, nei mercati nazionali e internazionali, utilizzando una piattaforma web e la tecnologia e-procurement.



fornisce la possibilità di mettere sul mercato gli overstock, prodotti obsoleti o fine serie o qualsiasi altro prodotto con la gestione delle aste al ribasso o al rialzo.

Partecipare a e-platform è semplice, basta iscriversi e in pochi minuti si entra a far parte di un gruppo di Aziende organizzato per sviluppare iniziative commerciali.

Registrarsi è davvero semplice, non costa nulla, non si devono firmare contratti e si è liberi di abbandonare la piattaforma quando lo si ritiene più opportuno.

Basta collegarsi al nostro sito [web](#). RGA provvederà alla Vostra iscrizione.

La partecipazione è assolutamente gratuita e si pagherà soltanto una commissione per le transazioni eseguite che, negli acquisti, dovranno essere necessariamente al di sotto del beneficio ottenuto.

Perché partecipare:

- **Nuove opportunità** – l'azienda entra in una piazza virtuale dove poter fare business **senza alcun investimento** – la partecipazione e l'iscrizione al portale sono **gratuiti**;
- **Nessun costo fisso** – i compensi della piattaforma sono pagati in percentuale e soltanto al successo del business;
- **Vetrina gratuita** – dopo l'iscrizione Vi verrà data la possibilità di pubblicizzare i Vostri prodotti e servizi anche con l'inserimento di video;
- **Internazionalizzazione del business** – ampliamento delle opportunità di contatto con operatori qualificati e controllati grazie alle relazioni internazionali di lunga durata;
- **Ottimizzazione** – potrete trasformare i Vostri acquisti in un processo strutturato e controllabile;
- **Risparmio** – beneficio economico di notevole portata (per vendere bene bisogna comprare meglio) e abbattimento dei tempi di negoziazione;
- **Tracciabilità delle negoziazioni effettuate** – controllo e reporting (es. andamento dei costi);
- **Ripetibilità degli eventi** – economie di esperienza nell'impostare le negoziazioni;
- **Simmetria informativa** - nei confronti dei fornitori, con riduzione dei contenziosi;
- **Consulenza tecnico-commerciale** – condivisione di esperienze e gestione dei processi negoziali sia in Italia che all'estero.

Il portale è aperto a tutte le aziende PMI.

Per maggiori informazioni cliccare [qui](#)